

Einfach frei schwimmen

Schlechte Konjunktur, spät zahlende Kunden, fehlende Liquidität für innovative Ansätze – diese Faktoren belasten die Geschäftsentwicklung jedes Unternehmens. Factoring kann hier grundlegende Abhilfe schaffen.

Alleinstellungsmerkmal, gute Kundenbeziehungen, hohe Flexibilität bei der Auftragsabwicklung und die ausreichende Liquidität für die Geschäftsentwicklung – all dies verschafft Unternehmen den entscheidenden und gewinnbringenden Wettbewerbsvorsprung. Doch während Geschäftsführung und Mitarbeiter sich engagiert um Produkte und Vertrieb kümmern, engen sinkende Zahlungsmoral der Kunden und steigende Forderungen der Banken den Handlungsspielraum ein. Was fehlt, sind Liquidität und verlässliche Entscheidungsgrundlagen für die erfolgreiche Unternehmensplanung.

Crefo Factoring, der Marktführer im Factoring für kleine mittelständische Unternehmen, gleicht dieses Manko aus – bei Unternehmen mit einem jährlichen

Seit 2009 werden Factoring-Gesellschaften von der deutschen Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht, kurz BaFin, kontrolliert. Experten rechnen damit, dass dies den Anbietermarkt ab 2011 massiv bereinigt.

Mindestumsatz von 300.000 Euro bis acht Millionen Euro.

Das ungenutzte „Vermögen“ liegt im Forderungsbestand

Thema Nummer eins: Die Liquidität. Viele Mittelständler übersehen das ungenutzte „Vermögen“, das in ihren Forderungsbeständen liegt und das sich unter schlechten Konjunkturbedingungen noch erhöht. Factoring bietet schnelle und zugleich nachhaltige Hilfe: Indem die Factoring-Gesellschaft die Rechnungen des Unternehmens ankauft und den Gegenwert auszahlt, verschafft sie ihm innerhalb kurzer Zeit die dringend benötigte Liquidität. Der Verkauf des Forderungsbestandes reduziert die Bilanzsumme der Unternehmen, erhöht so bei gleich bleibendem Eigenkapital die für das Rating so wichtige Kennzahl der Eigenkapitalquote und mit ihr Bonität und Markt Reputation. Zusätzlich schützt die Factoring-Gesellschaft das Unternehmen vor den Überraschungen von Forderungsausfällen, indem sie deren Risiko übernimmt. Auch wenn sich die Bilanzzahlen

des Unternehmens bei Konjunkturdellen verschlechtern, ist Crefo Factoring ein verlässlicher Finanzgeber.

Mehrwert durch Crefo Factoring

Thema Nummer zwei: Verlässliche Entscheidungsgrundlagen. Was sind Geschäftsbeziehungen tatsächlich wert? Ist jeder neue Kunde wirklich ein guter Kunde? Für diese Beurteilung bewertet Crefo Factoring jeden Neukunden des betreuten Unternehmens – wenn es nötig ist, bereits in der Akquisitionsphase, das heißt, vor der Auftragsdurchführung. Dabei profitiert das Unternehmen davon, dass Crefo Factoring der Unternehmensgruppe Creditreform angegliedert ist. So besteht die Möglichkeit, auf rund 20 Millionen aktuelle Unternehmensdaten zuzugreifen und damit auf schnellem Weg die Kundenbonität festzustellen.

Kaufmännische Abteilung „vor der Haustür“

Alle fünf nordrhein-westfälischen Regionalgesellschaften von Crefo Fac-

Crefo Factoring: Der Weg aus der Krise

Welche Vorteile haben Mittelständler von Factoring? Wie Unternehmen mit Factoring den Weg aus der Krise finden und was dieses moderne Finanzierungsinstrument noch leistet, erklärt Frank Bachem, Geschäftsführer und Mitgesellschafter der Crefo Factoring Rheinland GmbH in Bonn.



Herr Bachem, eine globale Krise, wie wir sie derzeit erleben, trifft den Mittelstand doppelt. Einmal über knappe und verteuerte Liquidität und dann noch durch den Auftrags-Rückgang. In zwei Sätzen bitte: Welche Vorteile bietet Factoring mit Ihnen vor diesem Hintergrund?

Factoring kann natürlich keine Aufträge herein holen, aber – und das ist das Wesentliche – die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen an uns zu verkaufen und damit direkt in Liquidität zu verwandeln, ist in vielen Unterneh-

menssituationen die einfachste und sicherste Finanzierungsalternative zum klassischen Bankkredit. Gleichzeitig tragen wir das volle Risiko des Forderungsausfalls und schließlich erbringen wir weitere Leistungen, indem wir das Debitoren- und Risikomanagement unserer Geschäftspartner optimieren.

Bedeutet nicht gerade die Auslagerung von kaufmännischen Leistungen für mein Unternehmen ein Risiko?

Nein, denn unsere professionellen Debitorenbuchhalter übernehmen Ihr Forderungsmanagement und liefern Ihnen nicht nur schnell und korrekt die Daten, die Ihr Steuerberater zur Erstellung der monatlichen BWA benötigt, sondern überwachen auch die Bestands- und Neukunden hinsichtlich ihrer Zahlungsfähigkeit und -Moral.

Alle für Ihr Tagesgeschäft wichtigen Informationen können Sie darüber hinaus ständig online einsehen: eingehende Kundenzahlungen, offene Posten, Höhe der Kreditlimite usw. Das Ganze bedeutet für Sie keine Mehrarbeit, sondern entbindet Sie von Verwaltungsaufwand.

Wieso ist Crefo Factoring Garant für einen gesunden Kundenstamm?

Es ist eine fruchtbare Arbeitsteilung: Sie als Unternehmer kümmern sich um die Aufträge und um neue Kunden. Und wir als Risikomanager haben alle Beziehungen, also zu Neu – wie auch zu Bestandskunden ständig im Blick. Wenn es sein muss, raten wir Ihnen, ein Geschäft nicht zu machen, weil wir nicht sicher sind, ob der Auftraggeber später seinen Verpflichtungen auch nachkommt. Als Creditreform-Unternehmen verfügen wir dabei über exzellente Wirtschaftsinformationen, die alle Entscheidungen auf eine fundierte Grundlage stellen.

Liegt es am Preis, dass nicht noch mehr mittelständischen Unternehmen Factoring als Finanzierungsalternative einsetzen?

Nein, denn die Kosten für Factoring können durch Einsparungen in anderen Bereichen – Stichwort Bankzinsen – teilweise kompensiert werden. Und berücksichtigt man noch die verhinderten Verluste durch Forderungsausfälle, machen sich unsere Leistungen schnell bezahlt. ■

toring verstehen sich als ausgelagerte kaufmännische Abteilungen ihrer Kunden. Sie übernehmen das komplette Debitoren-Management und beschleunigen mit ihrer umfassenden Debitorenbuchhaltung die Erstellung der Unternehmens-Monatszahlen. Sie fördern damit Ansätze für Controlling-Maßnahmen. Der Kunde von Crefo Factoring muss seine Arbeitsprozesse dabei nicht umstellen. Die regionale Nähe zum Kunden erweist sich immer wieder als wichtiger Pluspunkt, wenn es um die individuelle Betreuung und schnelle Klärung von Sachfragen geht. Zudem kennt Crefo Factoring die branchentypischen Besonderheiten des regionalen Marktes.

Kosten von Factoring

Der Preis für Factoring kann als All-in-Gebühr benannt werden, aber auch als gesplittete Gebühr, in der dann die Bevorschussungszinsen, die Factoring-Gebühr und die Kosten für die Debitorenprüfung separat ausgewiesen sind. Der Preis bewegt sich im Skontobereich. Die genannten Leistungen des Factoring bringen dabei Mehrwert und entlasten so die Kostenseite.

Freiraum für Spielraum

Mit den Leistungen von Crefo Factoring kann sich jeder Unternehmer „freischwimmen“. Er profitiert zum einen vom

finanziellen Freiraum, da er die nötige Liquidität zur Umsatzentwicklung nutzen kann und die Finanzierung von Investitionen nicht beeinträchtigt wird. Zum anderen hat er ausreichend Spielraum, um sich auf seine Kernkompetenzen zu konzentrieren, gesund zu wachsen und ungestört die Beziehungen zu pflegen, die (über)lebenswichtig für ihn sind: die zu seinen Kunden. ■

Crefo Factoring Rheinland GmbH
Graurheindorfer Straße 92
53117 Bonn

Tel.: 0228 / 55081-0

info@rheinland.crefo-factoring.de
www.rheinland.crefo-factoring.de