



# FACTORING - METALLHANDWERK ENTDECKT DIE VORTEILE

Inhaber und Geschäftsführer metallverarbeitender Unternehmen entscheiden sich immer öfter für den Einsatz von Factoring. Wenn das innovative Finanzdienstleistungsprodukt auf die Besonderheiten eines Unternehmens exakt zugeschnitten wird, entstehen viele Vorteile im Alltagsgeschäft.



Klaus A. Torner, Geschäftsführer der Crefo Factoring Westfalen GmbH

In vielen persönlichen Unternehmergesprächen treffen wir immer wieder auf folgende Themenstellungen:

- ... unsere Hausbank kann unseren Finanzierungsbedarf nicht im gewünschten Umfang erfüllen, verlangt immer mehr Sicherheiten und erhöht die Zinssätze
- ... unsere Abnehmer zahlen verspätet, halten die Zahlungsvereinbarungen nicht ein und wollen längere Zahlungsziele
- ... für ein risikoorientiertes und konsequentes Debitorenmanagement haben wir kaum Zeit und unser Forderungsbestand wird immer höher
- ... beim Wareneinkauf schaffen wir es nicht mehr die Zahlungen mit dem angebotenen Skontoabzügen vorzunehmen
- ... unsere finanzielle Situation hemmt unsere Wachstumsmöglichkeiten und wir müssen sogar auf lukrative Aufträge verzichten
- ... aufgrund von Insolvenzen bei unseren Abnehmern mussten wir Forderungsausfälle hinnehmen, die unseren mühsam erwirtschafteten Gewinn reduziert haben ...

**Für all diese Punkte bietet Factoring die ideale Lösung:**

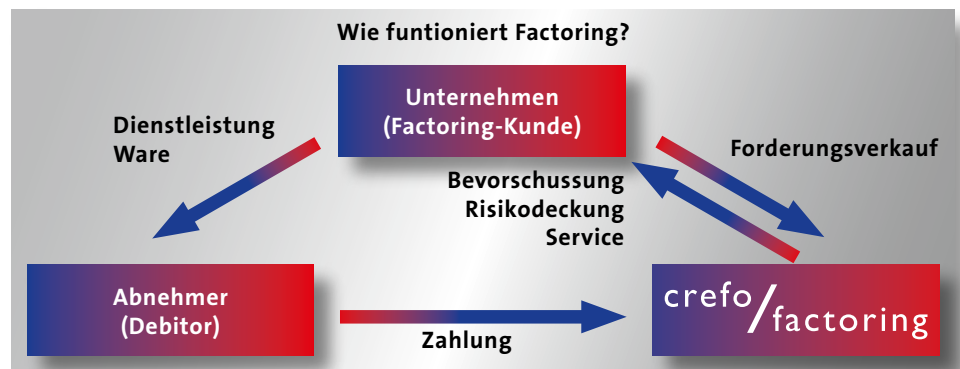
- sofortige Liquidität nach Rechnungsstellung
- 100% Übernahme des Ausfallrisikos der Debitoren
- professionelles Debitorenmanagement

## Was ist und wie funktioniert Factoring?

Die mit Factoring gewonnenen Finanzierungs- und Handlungsfreiräume setzt der Unternehmer zur Wachstumsfinanzierung, Zahlung unter Skontoausnutzung oder Einräumung längerer Zahlungsziele ein. Die Abhängigkeit von bisherigen Finanzpartnern wird durch Factoring reduziert und das Bankenrating verbessert. Abschreibungen auf Forderungen gibt es nicht mehr und die Bonität der Abnehmer wird ständig überwacht.

sind wir gerne in einem Unternehmergespräch „Sparringspartner“ für unsere Kunden.

Jedes Unternehmen im Metallgewerbe hat seine Besonderheiten, für die es gilt eine spezielle Lösung gemeinsam zu entwickeln. Daher gibt es bei uns kein Standardangebot. Die Factoringkosten werden individuell ermittelt. Am Ende der Gespräche steht dann eine win-win-Lösung, in der oft die Vorteile, die durch Factoring erzielt werden, höher sind als die damit verbundenen Aufwendungen.



Die Debitorenbuchhaltung wird durch speziell ausgebildeten Mitarbeiter professionell, freundlich und konsequent durchgeführt. Dies erfolgt jedoch immer in enger Abstimmung mit unseren Kunden. Tagesaktuell werden unseren Kunden die Debitorenbuchhaltung und viele weitere Informationen zur Beurteilung der Debitoren zur Verfügung gestellt.

Durch die Übernahme des Debitorenmanagements wird ein wichtiger und sensibler Unternehmensbereich übertragen. Insofern ist es für uns besonders wichtig, mit unserem Kunden partnerschaftlich, mit hoher Vertraulichkeit und lösungsorientiert zusammen zu arbeiten. Aufgrund unserer Erfahrungen werden wir von vielen Kunden in weitere Themenstellungen, wie z.B. Gesamtfinanzierungskonzepte oder eine ABC-Kundenanalyse eingebunden. Hier

Da viele Fragestellungen rund um das Factoring bestehen, haben wir kürzlich unseren Internetauftritt [www.westfalen.crefo-factoring.de](http://www.westfalen.crefo-factoring.de) intensiv überarbeitet. Die Inhalte können jedoch ein persönliches Gespräch mit dem Unternehmer nicht ersetzen.

Zwischenzeitlich ist die Crefo Factoring Gruppe mit 18 dezentral organisierten Gesellschaften und einem Umsatz von über 700 Mio. € p.a. in der Bundesrepublik Marktführer in Ihrem Kundensegment. Gemeinsam mit Creditreform bilden wir einen starken und seriösen Verbund im zunehmend wachsenden Anbietermarkt. Factoring ist kurz gesagt der Weg zu mehr Liquidität & Sicherheit & Service.

Infos: [k.torner@westfalen.crefo-factoring.de](mailto:k.torner@westfalen.crefo-factoring.de)  
[www.crefo-factoring.de](http://www.crefo-factoring.de)